

ROZWIJAJ SIĘ Z NAMI

Z NAMI
ZYSKUJESZ

Z NAMI
ZYSKUJESZ



pracę w dynamicznie
rozwijającej się firmie
o międzynarodowym zasięgu



pakiet opieki medycznej



profesjonalne szkolenia
wsparcie w pierwszych
miesiącach pracy



system premiowy

i wiele więcej!

Jesteśmy niekwestionowanym, europejskim liderem wyposażenia powierzchni handlowych i magazynowych. Od ponad 30 lat z sukcesem realizujemy strategię zrównoważonego rozwoju. Obecnie dostarczamy nasze rozwiązania do ponad 60 krajów na całym świecie. W skład Grupy MAGO wchodziły zakłady produkcyjne w Ruścu, Rawie Mazowieckiej oraz 5 oddziałów zagranicznych.

Obecnie rekrutujemy na stanowisko:

Przedstawiciel Handlowy/ Key Account Manager

Siedziba firmy: Nadarzyn k/Warszawy
(20 min. od centrum Warszawy)

DO TWOICH ZADAŃ BĘDZIE NALEŻAŁO:

- Nawiązywanie i utrzymywanie długotrwałych relacji biznesowych z Klientami.
- Kompleksowe wsparcie Klienta na wszystkich etapach współpracy.
- Rozpoznanie potrzeb Klienta oraz doradztwo w zakresie oferowanych produktów.
- Realizacja celów sprzedażowych i strategii sprzedażowo-marketingowej.
- Prowadzenie negocjacji w zakresie ofertowania i zawierania umów.
- Przygotowywanie raportów i analiz oraz ich prezentacja dla potrzeb wewnętrznych, praca w CRM.
- Uczestnictwo w rozwoju biznesu również na rynkach międzynarodowych.
- Ścisła współpraca z innymi działami firmy w zakresie niezbędnym do realizacji zadań.

DOŁĄCZ DO NAS, JEŚLI:

- Posiadasz kilkuletnie doświadczenie w sprzedaży B2B – warunek konieczny.
- Biegłe posługujesz się językiem angielskim lub innym europejskim.
- Posiadasz wysoko rozwinięte kompetencje interpersonalne.
- Jesteś osobą samodzielną, dynamiczną i lubisz podejmować inicjatywę.
- Wykazujesz zaangażowanie oraz silną motywację do osiągania celów.
- Dobrze organizujesz pracę własną oraz ustalasz priorytety.

- Biegłe posługujesz się pakietem MS Office.
- Posiadasz prawo jazdy kat B.
- Mile widziane: doświadczenie w pracy na narzędziach typu CRM.
- Mile widziane: doświadczenie w branży wyposażenia.
- Mile widziane: doświadczenie w pracy z Klientem międzynarodowym.

PROPONUJEMY:

- Ciekawą, pełną wyzwań pracę w polskiej dynamicznie rozwijającej się firmie o międzynarodowym zasięgu.
- Możliwość rozwoju i zdobywania nowych umiejętności.
- Pakiet szkoleń adaptacyjnych, branżowych oraz rozwojowych.
- Stabilne warunki współpracy (umowa o pracę lub B2B).
- Świadczenia świąteczne.
- Dofinansowanie do wypoczynku.
- Dofinansowanie do pakietu sportowego MultiSport.
- Program opieki medycznej oraz możliwość dodatkowego ubezpieczenia na życie.
- Wewnątrzfirmowe zajęcia integracyjne, np. joga, turnieje sportowe.

UPRZEJMIE INFORMUJEMY, ŻE SKONTAKTUJEMY SIĘ Z WYBRANYMI KANDYDATAMI

W CV prosimy o zamieszczenie następującej klauzuli:

„Oświadczam, że przekazuję moje dane dobrowolnie mając świadomość, że w każdej chwili przysługuje mi prawo wglądu do moich danych oraz ich poprawiania lub usunięcia. Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97 o Ochronie danych Osobowych Dz. U. nr 133 poz. 883 z późn.zm).